



„Energiekosten sparen – ohne zu investieren!“

Mit der „Heinsberger Wärme“ bietet Jürgen Hohnen ein Rundum-Sorglos-Paket für alle, die auf Pellets setzen wollen.

Der ÖkoFEN-Partnerbetrieb Jürgen Hohnen entwickelte ein attraktives Contracting-Konzept für Pelletheizungen.

Warum leidet der Wärmemarkt unter einem Modernisierungsstau? Warum redet jeder bei der Energiewende von Strom und nicht von Wärme? Warum investieren Vermieter nicht in ihre Wohngebäude? Mit diesen Fragen beschäftigte sich Jürgen Hohnen und entwickelte ein Konzept um zu verdeutlichen, dass eine Ölheizung keinerlei Vorteile aufweist.

Mit seiner Energiedienstleistungsfirma „Heinsberger Wärme“ investierte er selbst über einen Finanzierungsgeber in die Pelletheiztechnik der Kunden und verkaufte dazu die Holzpellets zum gleichen Preis wie Heizöl oder zu einem festgelegten Wärmepreis. Dieses Konzept überzeugte viele Sanierer und Häuslebauer auf moderne Pelletheiztechnik umzusteigen.

„Energiekosten sparen – ohne zu investieren!“ Ein Thema, das im Wohnungsbau, bei Vermietung & Verpachtung sowie im Gewerbe auf begeisterte Ohren trifft. Laut dem neuen Mietrechtsreformgesetz ist die Umstellung vom Eigenbetrieb einer Heizungsanlage auf gewerbliche Wärmelieferung (Contracting) bei Kostenneutralität für den Mieter jederzeit möglich. Bei Umstellung von dezentralen Wärmeerzeugern

(Stromheizung, Etagenheizung) ist selbst eine Kostenneutralität nicht erforderlich. Hohnen entwickelte mit Fachanwälten, Steuerberatern und Finanzierungsinstituten ein Contractingmodell, das jetzt ÖkoFEN-Fachbetriebe kaufen und nutzen können. Gemeinsam mit der SHK-aktiv.de wurde das Feintuning vorgenommen, um dieses Vermarktungskonzept und entsprechende Schulungen einigen Fachbetrieben anzubieten.



Firmengebäude der Jürgen Hohnen GmbH in Heinsberg

Jürgen Hohnen GmbH
Wärme-Wasser-Umwelt
Industrieparkstraße 4
52525 Heinsberg

Tel. 02452 / 89039

Fax 02452 / 86160

e-Mail: info@juergenhohnen.de



Näheres unter www.juergenhohnen.de
oder www.heinsberger-waerme.de

„Ich habe in meinem Berufsleben viele Heizungsbaubetriebe gesehen, denen es schlecht ging, aber viele Energiedienstleister, denen es gut geht. Das war für mich der Anstoß regional unvergleichbar zu sein und mit „Heinsberger Wärme“ eine Komplett-Betreuung zu bieten. Vom Einbau der Pelletheizung über die Energielieferung bis hin zum anschließenden Service – von diesem Rundum-Sorglos-Paket profitieren letztendlich vor allem die Endverbraucher, denn sie sparen damit Energiekosten ohne Investitionen tätigen zu müssen“, so Jürgen Hohnen.